



ASPECTOS LEGALES Y CONTRATOS EN ABASTECIMIENTO Y COMPRAS



ESCUELA DE NEGOCIOS,
SUPPLY CHAIN MANAGEMENT Y LOGÍSTICA

En este curso se abordan los instrumentos legales más comunes de aplicación; contratos; resolución de conflictos y negociaciones profesionales con proveedores.

CONTENIDOS

- Principales elementos de los contratos de Abastecimiento
- Contrato de compra/venta de suministro y de distribución
- Contratos unilaterales y bilaterales. Contraprestación, garantías, responsabilidades por incumplimiento.
- Contratos y órdenes de compra. Régimen de la contratación masiva y problemática de las condiciones generales de contratación. Notas de débito. Instrumentos de pago. Contratos de servicios. Remitos y facturas. Plazos y condiciones para su conformidad o rechazo. Cesión de Factura. Problemática de la prohibición de ceder facturas.
- El proceso licitatorio
- Cartas de intención
- Derechos de propiedad intelectual
- Contrato de seguros
- Procedimiento de compras: consejos para una mejor práctica
- Negociación de las principales variables de los contratos de abastecimiento: precio, cantidades, calidad y tiempo. Diferentes modos de negociación dependiendo de las relaciones de poder y las relaciones comerciales en juego.
- Los factores de Negociación Profesional con proveedores: poder, tiempo, riesgo y relación.
- Caso práctico de simulación de una negociación de contratos con proveedores.

DOCENTES



FERNANDO DEL DEBBIO

Abogado (UB). Especialista en mediaciones.