

COMENZANDO UN NEGOCIO



IEEC

ESCUELA DE NEGOCIOS,
SUPPLY CHAIN MANAGEMENT Y LOGÍSTICA





COMENZANDO UN NEGOCIO

Pasos para poner en marcha una idea y emprender

Creemos tener una buena idea para llevar adelante un emprendimiento, pero... ¿alcanza con una buena idea?

La Idea es condición necesaria pero no garantiza el éxito, si no esta acompañada de un sin número de temas a considerar, de manera sistémica. Y contar con la mayor información nos acerca a la factibilidad de pasar la idea a la acción.








El objetivo de este curso es brindar una metodología práctica de análisis del negocio y su puesta en marcha, que permita :

-  Estructurar la **IDEA DEL NEGOCIO**.
-  Contribuir a la **TOMA DE DECISIONES**.
-  Construir una **HOJA DE RUTA**.
-  Llevar a cabo una buena **GESTIÓN Y CONTROL**.










CONTENIDOS

1+12 PASOS

PARA ABRIR UN COMERCIO / EMPRENDER

-  **0** Idea de Negocio Solo/Socios/Asociado/Marca/Logo
-  **1** Local Físico o Virtual
-  **2** Estructura Legal
-  **3** Asesoramiento Integral
-  **4** Habilitación
-  **5** RRHH - Recursos Humanos
-  **6** Seguridad e Higiene



-  7 Comunicación y Marketing B2B - B2C - D2C - Clientes
 -  8 Compras y Proveedores
 -  9 Ventas y Cobranzas
 -  10 Los Números: Ingresos-Egresos. Presupuesto y Control. Gestión Integral
 -  11 Crecimiento Adentro o Afuera
 -  12 Seguridad. Administrar Riesgos
-
-  DESARROLLO DE UN CASO PRÁCTICO
 -  MODELAR EL NEGOCIO
 -  CLAVES O TIPS. INFLACIÓN – FINANCIACIÓN – RSE. ESCRIBIR TU PLAN DE NEGOCIOS. PITCH DE VENTAS

MODALIDAD DE CURSADA



Todas nuestras clases se dictan online y se transmiten en vivo.

Quedan grabadas para poder cursarlo en diferido según restricciones horarias o laborales.

Sin embargo, es recomendable estar presentes durante las transmisiones en vivo para mejor interactuar con el profesor.

DOCENTE



CPN. MARCELO MAYER

30 años de experiencia en el sector agroindustrial exportador. Posgrado en Alta Dirección en Agronegocios y Alimentos – UBA. Tecnicatura Universitaria en Negociación de Bienes – UTN. Docente IEEC – Comex. Docente del Posgrado Negocios Internacionales y Tutor de Planes de Negocios Internacionales– Escuela de Negocios, UCA. Docente Escuela Media, Escuela Técnico Profesional en Producción Agropecuaria y Agroalimentaria Fac. Veterinaria, Economía I y II y TTE-UBA. Experiencia en el mundo de las Inversiones Financieras.

Si te interesa recibir mayor información sobre este curso,
te compartimos nuestros medios de contacto:



[Whatsapp +54 9 11 2879-6009](https://www.whatsapp.com/business/profile/5491128796009)

admisiones@ieec.edu.ar

www.ieec.edu.ar

